

## D Ü N Y A N I N E N E R J İ S İ

www.insos.net

### SATIŞ DESTEK UZMANI

Yenilenebilir enerji tesislerinin kurulumundan işletmesine 2016 yılından beri önemli projelere imza atan INSOS Enerji Yatırım Danışmanlık Sanayi ve Ticaret A.Ş. bugün 28 şehirde 400'den fazla Güneş Enerji Santraline tamamen dijital ve teknoloji tabanlı alt yapısı ile hizmet veren dinamik bir şirkettir. Kurumsallaşan ve büyüyen organizasyon yapısı içerisinde görev alacak ve INSOS'u geleceğe taşıyacak profesyoneller arıyoruz.

### GÖREV TANIMI

- GES Anahtar Teslimi Proje (EPC) tekliflerinin ve GES İşletme & Bakım tekliflerin hazırlanması, kontrolü, onaylatılması, müşteriye sunumu ve takibi
- Satış ekibinin, tüm satış öncesi ve sonrası süreçlerde desteklenmesi (mevzuat, başvuru dokümanları, broşür, katalog, sunum, araştırma, sözleşme, rapor, müşteri memnuniyeti, ek hizmet satışları vb...)
- Müşteri ilişkilerinin yönetimi, müşteri taleplerinin toplanması ve sorularının cevaplanması
- Proje tasarım, proje kurulum, bakım & onarım, satış & muhasebe birimleri ve kamu kurumları ile koordinasyon, proje teklif süreçlerinin takibi
- İşletim ve Bakım Hizmetleri alanında yeni GES sahalarının araştırılması, teklif sunulması, ek hizmet fırsatlarının (panel temizlik, drone çekimi, koruyucu bakım vb) araştırılması, teklife dönüştürülmesi, sipariş, sözleşme ve faturalama süreçlerinin ilgili şirket birimleri ile koordine edilmesi
- Satış sonrası ilgili sözleşmelerin hazırlanması, ilgili birimlere (satış yönetimi, hukuk birimi, operasyon birimleri) kontrollerinin yaptırılması ve müşteriye imzaya sunulması
- Tüm satış aktivitelerinin ve ekip performansının periodik olarak CRM sistemi yardımıyla raporlanması

### ARANAN NİTELİKLER

- Üniversitelerin lisans bölümlerinden mezun (tercihen Elektrik/Elektronik Mühendisliği)
- Enerji sistemleri teknik çözüm, projelendirme ve hizmet satış konularında en az 5 yıl tecrübeli
- Çözüme özel teklif ve sunum hazırlığı konusunda deneyimli
- Yeni proje devreye alma ve lisanssız GES onay süreçleri hakkında bilgi sahibi
- Satış destek ve müşteri ilişkileri konusunda tecrübeli
- Takım çalışmasına inanan, analitik yönü ve iletişim becerileri kuvvetli
- İkna yeteneği olan, insan ilişkilerinde başarılı, iletişimi kuvvetli,
- Raporlama ve analiz yönü güçlü, iş ve proje takibi yapabilen
- MS Office programlarını çok iyi derecede kullanabilen
- Tercihen iyi derecede (yazılı) İngilizce bilen
- Erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış