

D Ü N Y A N I N E N E R J İ S İ

www.insos.net

GES SATIŞ MÜHENDİSİ

Yenilenebilir enerji tesislerinin kurulumundan işletmesine 2016 yılından beri önemli projelere imza atan INSOS Enerji Yatırım Danışmanlık Sanayi ve Ticaret A.Ş. bugün 28 şehirde 400'den fazla Güneş Enerji Santraline tamamen dijital ve teknoloji tabanlı alt yapısı ile hizmet veren dinamik bir şirkettir. Kurumsallaşan ve büyüyen organizasyon yapısı içerisinde görev alacak ve INSOS'u geleceğe taşıyacak profesyoneller arıyoruz.

GÖREV TANIMI

- Anahtar Teslimi GES EPC Proje geliştirme ve saha satış aşamalarının yürütülmesi,
- Potansiyel müşterilerin tespiti, kurumsal sunum, tanıtım faaliyetlerin gerçekleştirilmesi,
- OSB bölgeleri başta olmak üzere sanayi sektörünün lider firmaları ile ilişki kurulması,
- GES EPC ön keşif, fizibilite, ön teklif, kapsamlı teklif ve sözleşme süreçlerinin yönetilmesi,
- Mevcut müşteriler ile olan ilişkilerin yürütülmesi, devam eden projelerin takibi,
- Satış Destek, Proje Tasarım, Satın Alma ve Mali İşler birimleri ile koordinasyon,
- Satış sürecini yavaşlatan sorunları anlamak, çözüm önerilerini geliştirmek,
- Satış stratejilerine uygun planlama ve önceliklendirme yapmak,
- Tüm satış aktivitelerini dijital ortamda günlük olarak raporlanmak (pipeline).

ARANAN NİTELİKLER

- Firmamızın Merkez Bölge Satış Ofisinde görevlendirilmek üzere, Konya'da ikamet eden,
- Üniversitelerin lisans bölümlerinden mezun Elektrik/Elektronik Mühendisi,
- GES teknik proje tasarımı, teklif ve fizibilite süreçleri hakkında en az 5 Yıl tecrübeli,
- Lisanssız elektrik üretimi ve ilgili piyasalar hakkında güncel mevzuatı takip eden,
- İkna yeteneği olan, insan ilişkilerinde başarılı, iletişimi kuvvetli, prezantabl,
- Raporlama ve analiz yönü güçlü, iş ve proje takibi yapabilen,
- MS Office programlarını çok iyi derecede kullanabilen,
- Tercihen iyi derecede (yazılı) İngilizce bilen,
- Erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış,
- B Sınıfı Ehliyete sahip olup aktif araç kullanabilen.