

GES SATIŞ YÖNETİCİSİ

Türkiye'nin farklı bölgelerinde INSOS ENERJİ markasını temsil edecek, 10 MWp ve üstü endüstriyel güneş enerji santralleri EPC ve O&M satış süreçlerini yönetecek GES Satış Yöneticileri arıyoruz

www.insos.net



INSOS
RENEWABLE FOR FUTURE

GES SATIŞ YÖNETİCİSİ

Yenilenebilir enerji tesislerinin kurulumundan işletmesine 2016 yılından beri önemli projelere imza atan INSOS Enerji Yatırım Danışmanlık Sanayi ve Ticaret A.Ş. bugün 28 şehirde 400'den fazla Güneş Enerji Santraline tamamen dijital ve teknoloji tabanlı alt yapısı ile hizmet veren dinamik bir şirkettir. Kurumsallaşan ve büyüyen organizasyon yapısı içerisinde, KONYA-ANKARA bölgelerinde görev alacak, GES sektöründe aktif satış-pazarlama tecrübesi ve 10 MWp üstü EPC projeleri geliştirmiş olan profesyonel GES SATIŞ YÖNETİCİSİ arıyoruz.

GÖREV TANIMI

- Konya ve Ankara bölgeleri başta olmak üzere GES EPC projelerinde iş geliştirme ve satış süreçlerinin yönetilmesi,
- Pazardaki GES yatırım fırsatlarının (ÇM, Teşvik, Şartname vb.) araştırılması,
- Hedef müşteri belirleme ve aktif ziyaretler ile müşteri tabanının büyütülmesi,
- GES EPC finansal ve mühendislik çözümlerinin sunumu, yatırımcı ikna turları,
- **Kurumsal büyük firmalar** başta olmak üzere tüm müşteri ilişkilerin yönetilmesi,
- OSB'ler başta olmak üzere GES teknik, mevzuat ve finansal görüşmelerin yürütülmesi,
- Tedarikçi firmalar ve danışmanlarımız ile ortak iş geliştirme süreçlerinin takibi,
- Satış Destek, Proje Tasarım birimleri tarafından hazırlanan tekliflerin sunulması,
- Satış sonrası müşteri ilişkilerinin yürütülmesi, cari hesap takibi, proje yönetimi,
- Haftalık satış aktivite raporlarının hazırlanması, pipeline yönetimi ve takibi.

ARANAN NİTELİKLER

- Üniversitelerin lisans bölümlerinden mezun Elektrik/Elektronik Mühendisi,
- GES sektöründe **en az 8 yıllık satış tecrübesi** (güncel müşteri portföyü, iş bitirmeleri)
- Lisanssız elektrik üretimi, depolama ve ilgili piyasalar hakkında güncel bilgi sahibi,
- Kurumsal firmalarda üst seviye yöneticiler ve sanayiciler ile kolay ilişki kurabilen,
- Fırsatları iyi analiz edebilen, iş takibini merkezden bağımsız bir şekilde yürütebilen,
- Başta Excel, PowerPoint olmak üzere MS Office programlarını iyi kullanabilen,
- Erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış,
- Seyahat engeli olmayan, B Sınıfı Ehliyete sahip olup aktif araç kullanabilen.